

BERATERPROFIL

 DEUTSCHE VERSION



DIPL. - KAUFMANN

LUTZ RESSMANN

Als selbständiger
Unternehmensberater tätig seit 1995

SPEZIALISIERUNG:

Marketing & Vertrieb
SAP-R/3[®] Modul SD (Kundenauftragsabwicklung)
SAP[®] Business-Warehouse (Data-Warehouse)
Rating-Beratung (Basel II)
Datenschutzbeauftragter

BERATERPROFIL

Persönliche Daten:

Name: Lutz Ressmann

Ausbildung: Diplom-Kaufmann, Bankkaufmann, Zusatzqualifikation Innovations- und Anreizmanagement Universität Bochum, Ausbildereignungsschein (ADA), Zertifizierung zum Datenschutzbeauftragten bei der Deutschen Sachverständigen Gesellschaft (DESA), UDIS-Lehrgang Datenschutz im SAP-Umfeld, Consultant certifiend by SAP (BW)

Geburtsjahr: 1965

Staatsangehörigkeit: Deutsch

Qualifikation:

EDV-Erfahrung: seit 1986

SAP-Erfahrung R/3: seit 1997
SD (Schwerpunkt), MM, FI, CO und CS sowie Einführungstool ASAP.

SAP-Business-Warehouse Seit 2001
Consultant certifiend by SAP (BW)

Betriebssysteme: MS/DR/Novell-DOS
MS-Windows 3.1 / 95 / 98 NT / XP

Programmiersprachen, Datenbanksysteme, Software & Methoden Abap/4 (kein Entwickler), HTML
Microsoft Office, Microsoft Frontpage, Adobe-Photoshop, FCS, Pilot Lightship,
Datenkommunikation u.a.

Mitgliedschaften Mitglied im Berufsverband der
Datenschutzbeauftragten Deutschlands (BvD) e.V.

besondere Erfahrungen: Steuerspezialist (Tax-Processing),
Werke im Ausland, IDocs,
Datenextraktion aus SAP-R/3 in SAP-BW, Erfahrungen in

Aufwandsschätzungen, Unterstützung des Vertriebs in der Pre- und Postsalesphase, Anforderungen durch Basel II (Rating), Internet-Marketing, Datenschutzrechtliche Bestimmungen

Soft-Skills: ausgesprochen kreativ, nervenstark, entschlossen und entscheidungsfähig

Fremdsprachen: Englisch
Spanisch Grundkenntnisse

Berufstätigkeit

- 1983 - 1986 Ausbildung zum Bankkaufmann
Volksbank Haltern eG
- 1987-1994 Universitätsstudiengang Wirtschaftswissenschaften an der
Universität Essen, mit Schwerpunkt Marketing, Organisation +
Planung, Arbeits- und Betriebspsychologie, Abschluß:
Diplom-Kaufmann.
- Praxisbezogene Diplomarbeit über
Führungsinformationssysteme 1993. Titel:
„Executive-Support-System-Funktionen am Beispiel der Pilot-
Software-Produktpalette unter besonderer Berücksichtigung
von Entscheidungsprozessen des Top-Managements im Rahmen
der Strategischen Planung“
- 1995 - heute Unternehmensberater mit Schwerpunkt Marketing & Vertrieb
SAP-R/3-Fachberater mit Schwerpunkt SD
SAP-Fachberater Business-Warehouse (BW)
Datenschutzbeauftragter

Projektdaten (Auswahl)

08/07 Maschinenbau, Boppard

- - Projektleitung -

11/07

Einführung Funktion „Werke im Ausland“ - (SAP R/3 4.7 Enterprise) [SD / MM /FI]

- Abbildung aller relevanten Logistikprozesse
- Funktionalität „Werke im Ausland“, FI-Steuerkennzeichen, Tax-Schemata
- Aktivierung der relevanten MM-Funktionalitäten für WIA, wie Umlagerungsbestellungen usw.
- Integration in die SD-Auftragsabwicklung
- Lieferzenario über Bestellungen
- INTRASTAT-Meldungen Eingang/Ausgang
- Spezielle Preisfindung WIA
- Nachrichtenfindung usw.
- Dokumentation und Support

01/07- Technische und medizinische Gase, Düsseldorf

07/07 - Teilprojektleitung -

Datenmigration & Optimieren SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung (SAP ERP 5.0 Enterprise) [SD /MM /FI-AA]

- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Daten-Migration in europäisches Gesamtsystem
- Mietkontrakte
- Berechtigungen
- FI-AA: Datenübernahme Anlagenvermögen
- Datenübernahme mit LSMW
- Preisfindung, Steuerfindung
- LIFO-Bewertung
- Support der Anwender

Vertriebslogistik • SAP™ • Datenschutzbeauftragter

03/06- Finanzdienstleister, Wiesbaden
01/07 - Teilprojektleitung -

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(SAP R/3 4.7 Enterprise) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse, wie Kundenauftrags-Abwicklung (manuell und per BAPI), Gut- und Lastschriftsabwicklung, Stammdaten, Fakturierung - komplettes SD-Customizing der relevanten Funktionen
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- SD-GP-Integration (SAP-Geschäftspartner)
- Bonusabwicklung
- Integration erforderlicher Funktionen der Materialwirtschaft (SAP-MM) sowie Logistik-Allgemein (SAP-LO)
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und Ergebnisrechnung (Schnittstellen zu SAP-FI)
- Preisfindung, Steuerfindung
- Konzeption der Entwicklung eines Tools zur Vorverarbeitung von Daten aus VORSYSTEM zur Auftragsanlage via BAPI im SD
- Schnittstellen zu CO-PA
- Kontrakte
- Nachrichtenverarbeitung per RDI
- MM-Stammdatenübernahme per LSMW
- Entwicklung Benutzermenü und Transaktionsverwaltung
- SD-Performance-Optimierung
- Berechtigungen
- Erstellung Fachkonzept
- Customizingdokumentation sowie Dokumentation der SAP R/3-Handhabung

2005 - Diverse Unternehmen und Freiberufler
heute unterschiedlichster Branchen

Datenschutzberatung, Bestellung zum externen
Datenschutzbeauftragten (DSB) nach § 4f
Bundesdatenschutzgesetz (BDSG).

Als Externer Datenschutzbeauftragter
Durchführung sämtlicher vom Gesetzgeber

vorgesehenen organisatorischen, administrativen und technischen Service-Leistungen. Auswahl:

- Unterstützung bei der Erstellung von Verfahrensanweisungen
- Unterstützung und Beratung bei der Formulierung von Datenschutzgrundsätzen
- Erstellen des Verfahrensverzeichnis nach § 4e BDSG
- Mitarbeiterschulungen über die Erfordernisse des Datenschutzes (BDSG)
- Durchführung der Vorabkontrolle
- Grundkontrolle der Funktion und Effektivität der Firewall
- Überprüfung der Anti-Viren-Software auf Aktualität und Update
- Überprüfung der Datensicherung (Backup- und Restore-Konzepte)
- Überprüfung der Sicherheit der Betriebssysteme
- Kontrolle der Sicherheit im Netzwerk- und Internet (LAN-, WAN-Security)
- Überprüfung der Regelung für die Nutzung des Internetzugangs unter Sicherheitsaspekten
- Erstellung von Audit-Berichten an die Geschäftsführung
- Jährliche Audits

06/05- Mediendienstleister, Wiesbaden

10/05 - Projektleitung -

Anbindung eines Prämienshopsystems an SAP R/3 Kundenauftragsabwicklung (Release 4.7 Enterprise) [SD / MM]

- Integration der Bestellprozesse des Shopsystems in bestehendes R/3-System: Kundenauftragsabwicklung
- Zahlungskartenabwicklung (Kreditkarten)
- Konzeption und Realisierung betroffener BAPI-Schnittstellen
- Preisfindung
- Fakturierung
- Kundenauftragscontrolling (CO-PA)
- Nachrichtenfindung, IDoc

- Lieferungsbearbeitung
- Routenfindung
- Business-Workflow Fakturierung
- Fach- und DV-Konzeption sowie Prozeßdokumentation
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung

03/05- Messeveranstalter, Düsseldorf
12/05

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.7 Enterprise) [SD / MM]

- Themen u.a. Kundenauftragsabwicklung, Fakturierung, Variantenkonfiguration, CAD-Schnittstelle (AutoCAD)
- Erstellung sämtlicher Schulungsunterlagen
- Schulung der Anwender

04/04- Industriegase, Krefeld, Düsseldorf
09/04 - Projektleitung -

Integration SAP-R/3 -Fakturierung
Rohrleitungsgase (Release 4.6c) [SD / MM]

- Integration der Prozesse im Vertrieb „Gase im Rohrleitungsverbund“ in bestehendes R/3-System: Kundenauftragsabwicklung und Controlling
- Preisfindung
- Fakturierung
- Kundenauftragscontrolling
- Rahmenverträge
- Nachrichtenfindung
- Anpassung der Schnittstelle zur Ergebnisrechnung
- Fach- und DV-Konzeption sowie Prozeßdokumentation
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung

2001- 2003 Industriegase, Krefeld, Düsseldorf

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung (Release 4.6c) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und Ergebnisrechnung
- Versandabwicklung (Logistics-Execution)
- Preisfindung, Steuerfindung
- Kundenauftragscontrolling
- Kontrakte, Fakturierungspläne
- Nachrichtenfindung, IDocs
- Werke im Ausland (= Steuerfindung ohne separaten Buchungskreis)
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung im Nachgang des OPUS-Projektes

2003 Industriegase, Krefeld, Düsseldorf
- Projektleitung -

Integration eines 2. Buchungskreises in die Kundenauftragsabwicklung (Release 4.6c) [SD / MM]

- Erstellen des Fach- und DV-Konzepts
- Integration der FI/CO-Anforderungen in den Vertriebsprozeß
- Organisationsstrukturen
- Anpassen und Testen der bestehenden Abläufe der Vertriebslogistik einschließlich der Auftragsabwicklung
- Anpassen und Testen der Schnittstellen zu FI/CO
- Fakturierung
- Dokumentation der Abläufe

2002 Textilservice, Wiesbaden

Einführung SAP-Business-Warehouse (Release 2.1c, 3.0a) [SD / MM / BW]

- Erstellen des Datenübernahme-Konzepts
- Entwicklung von Zusatz-Funktionalitäten
- Stamm- und Bewegungsdaten-Extraktion aus SAP-R3
- Erweiterung von Extraktoren des Business-Content
- Entwurf sowie Erstellung generischer Extraktoren
- Fortschreibung von Daten in PSA, ODS-Objekte und Info-Cubes

2001 Textilservice, Wiesbaden

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung (Release 4.6c) [SD / MM]

- Preisfindung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Steuerfindung (Tax-Processing)
- Bonusabwicklung
- Kontrakte
- Einführungstool ASAP

2001 Industriegase, Krefeld

Releasewechsel von 4.0b auf 4.6c [SD / MM]

- Funktionstests, Customizing sowie Entwicklungen (USER-EXITS)
- Überprüfung auf neue Funktionalitäten
- Überprüfung der Datenintegrität sowie Stabilität der Prozesse im Produktivbetrieb
- Dokumentation der Prozesse im Vertrieb
- Fehler- und Schwachstellenbeseitigung
- Erstellung von Schulungsunterlagen

- Schulung der Anwender
- Hotline

1998 - Industriegase, Krefeld
2001

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.0, 4.6) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Unterstützung bei Projektierung und Terminierung durchzuführender Aufgaben
- Abbildung der Verkaufsorganisation
- Datenmigration aus SAP-R/2 sowie proprietärem Altsystem
- Integration von MM-Funktionalitäten, u.a. Anstoß der Fakturierung aus der Logistik-Rechnungsprüfung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und dem Controlling
- Preisfindung
- Steuerfindung (Tax Processing)
- Nachrichtenfindung
- Textfindung
- Lean-WM
- Kundenauftragscontrolling
- Sondergeschäftsvorfälle wie Anzahlungs- und Teilzahlungsabwicklung, Fakturierungsplan und Ratenzahlung
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Einführungstool ASAP

1998 - Maschinenbau, Oer-Erkenschwick
2001

Unternehmensanalyse mit
Schwachstellenbeseitigungskonzept

- Betriebsanalysen
- Schwachstellenbezeitigungskonzeptionen
- Wettbewerbs- und Konkurrenzanalysen
- Finanz- und Liquiditätsplanung
- Marketingkonzeption
- Business-Planning
- Kundenauftragsabwicklung /
Vertriebslogistik

1997 - Consulting / ISO9000ff. Zertifizierung, Essen
1998

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 3.1) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
im Konzernumfeld
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-
Einführung
- Unterstützung bei Projektierung und
Terminierung durchzuführender Aufgaben
- Unterstützung und Beratung der
Geschäftsführung bei Einführung von SAP-
R/3 und der damit verbundenen Anpassung
der Organisation
- Datenmigration aus SAP-R/2 und Microsoft-
Access
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der
Buchhaltung
- Preisfindung

- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender

Darüber hinaus diverse Beratungen in Marketing & Vertrieb sowie Aufbau von Internet-Präsenzen. Herr Ressimann begleitet mehrere Existenzgründungen, die alle vom Bund gefördert wurden.

Seit 2005 wird er von Unternehmen verschiedenster Branchen zum externen Datenschutzbeauftragten bestellt (siehe hierzu das Merkblatt „Externer Datenschutzbeauftragter“).

Kontakt

**Dipl.-Kfm.
Lutz Ressimann**

**Office Nord: Sixtusstraße 56
45721 Haltern am See**

**Office Süd: Steinheimer-Str. 34/1
71642 Ludwigsburg**

**Tel.: +49 2364/7486
Fax: +49 2364/7671
E-Mail: info@infodatenschutz.de**

**www.infodatenschutz.de
www.lressmann.de**